

亿阳信通股份有限公司 重大事项公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确和完整，并对公告的任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

2007年7月31日下午，亿阳集团董事长邓伟先生、亿阳信通股份有限公司董事长张小红先生、公司总裁李争先生等公司高层管理人员，与微软公司资深副总裁、大中华区首席执行官陈永正先生带领的微软（中国）公司的高层管理人员，在北京出席了签署微软公司与亿阳信通结成全球战略合作伙伴谅解备忘录的签约仪式。双方约定将建立一种全球战略合作伙伴关系，本着优势互补、互利双赢的合作精神，双方将运用各自的公司资产，如品牌、营销、技术、产品、服务、合作伙伴网络开展全方位合作。

亿阳信通通过与微软公司开展密切合作，结合公司雄厚的行业客户基础和微软公司的技术与品牌优势，公司将努力巩固并扩大其市场地位。借助微软科学的产品研发管理经验，提升公司产品研发与管理水平；借助微软丰富的产品与技术，提升公司行业解决方案的竞争力，以实现未来成为国内国际一流的IT 解决方案和服务提供商的目标；在国际上借助微软的渠道和品牌发展成为国际化的电信应用软件提供商之一，加快公司的国际化进展并大幅度提升公司的赢利能力；同时，通过相互合作与优势互补，成为微软在中国的软件外包服务厂商之一。

双方的战略合作主要涉及以下领域：

1、IT 应用及服务领域

公司将在现有解决方案中更多的集成微软的产品，并共同丰富基于微软.NET 平台之上的行业解决方案。公司和微软将努力开展软件技术开发的紧密

合作。该等合作包括但不限于公司参与一些微软产品的先期体验计划及微软研发部与亿阳研发部间的技术交流与合作，建立联合的实验室或技术中心，微软向公司提供软件架构师和设计人员的培训，授权亿阳使用微软的先进专有技术与产品，提供先进的软件开发管理经验等。公司和微软将联合开展市场营销活动。

2、国际化及软件外包领域

公司将与微软签订微软主服务协议（MSA）及知识产权许可协议，以使公司及其下属子公司在双方签署全球战略合作伙伴关系后自动成为微软外包服务提供商；微软将协助公司产品 and 解决方案在全球范围内的推广、开拓外包机会、提供外包培训，加强实施微软外包项目的能力。

3、投资领域

在双方共同完成有关项目研发、市场拓展等里程碑计划的基础上，双方将对合作计划进行评审。在双方领导对合作评审满意的情况下，微软和公司将就微软战略投资事宜进行具体友好的商谈。

双方已指定各自战略联盟团队联系人来管理和协调本备忘录所讨论的战略联盟事务。另外，双方将在合适的时间内制定和实施具有量化业务目标的详细商业计划。

本次公司与微软的全球战略合作，对公司发展 IT 解决方案与服务、提升软件产品架构能力、进而发展软件外包业务、提升市场营销及国际化的赢利能力等具有重大而深远的意义。

特此公告。

亿阳信通股份有限公司董事会

2007年7月31日