

## 亿阳信通股份有限公司

### 关于与韩国 TmaxSoft 签署合作备忘录的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别和连带责任。

2009 年 11 月 11 日下午，亿阳信通股份有限公司总裁任志军先生等公司高层管理人员，与韩国 TmaxSoft 公司在北京出席了签署“亿阳信通股份有限公司和 TmaxSoft 的谅解备忘录”的签约仪式。双方本着共赢的原则，加强合作，各自负责在本国领域为对方的各类产品做业务推广，同时相互承诺，该推广行为是优先于其它同类产品的。

TmaxSoft 于 1997 年在韩国首尔创立。在过去的 10 年中，TmaxSoft 已经发展成为一家全球化公司，并在韩国、中国、日本和美国拥有分支机构。作为提供企业级整体解决方案的领导者，TmaxSoft 在过去 5 年中，持续获得了每年 50% 以上的年均增长率。

自从 1997 年 TmaxSoft 第一款交易中间件产品 Tmax 发布以来，TmaxSoft 的产品和解决方案已经成功地在诸多大规模、关键业务的系统中实施。TmaxSoft 提供非常丰富的产品线和解决方案，包括 ProFrame（用于开发健壮、高效、松耦合、可视化的基于 SOA 的企业级核心系统）、AnyLink（MCI 多渠道整合解决方案）、ProBus（ESB 总线解决方案）、BizMaster（BPM 业务流程管理），以及 OpenFrame（先进的大机移植 Rehosting 解决方案）。TmaxSoft 提供的基础件产品还包括：Tmax（交易中间件）、JEUS（Web 应用服务器）、WebtoB（Web 服务器）、SysMaster（APM 应用性能管理方案）等。

TmaxSoft 在 IT 技术开发方面，被各种行业领导者和分析机构公认为处于领先地位。TmaxSoft 向全球各大型行业提供企业级整体解决方案，在中间件、多

渠道管理、大型系统 EAI 集成、业务流程管理、基于 SOA 系统开发下一代业务系统核心平台，以及大机移植领域都具有非常丰富的经验。TmaxSoft 通过整体平台方案和深厚经验，已经为全球 1400 多客户包括许多行业领导者，提供了系统优化产品和基于 SOA 的高级企业方案，革新了客户的计算环境。TmaxSoft 的客户涵盖了各种行业，包括政府、金融、制造、电信等。

自 2009 年 6 月以来，亿阳与 Tmax 已进行了多次正式及非正式的高层会晤。这些高层会晤及相关讨论促成了建立战略联盟（即“战略合作伙伴关系”）的必要环境。

亿阳信通通过与 TmaxSoft 开展密切合作，结合公司雄厚的行业客户基础和 TmaxSoft 的技术与品牌优势，公司将努力巩固并扩大其市场地位。借助 TmaxSoft 在韩国电信行业地位，提升亿阳信通在韩国影响力，推动亿阳信通各产品在韩国的销售。同时，借助 TmaxSoft 在 SOA 方面的领先经验及最佳实践，为亿阳信通提供在系统架构方面的咨询与建设，采用 TmaxSoftSOA 系统软件提升亿阳信通在 SOA 领域的竞争力。

TmaxSoft 在与亿阳信通的合作中充分发挥 TmaxSoft 在软件产品上的优势，借助亿阳信通在中国电信行业的领先技术能力及市场地位，提升 TmaxSoft 在中国的品牌影响力，推动 TmaxSoft 产品在中国的销售

双方的战略合作主要涉及以下领域：

1、双方合作在中国和韩国推广各自的产品、解决方案和服务

TmaxSoft 将利用自身在韩国电信的影响力帮助亿阳信通在韩国推广 OSS 产品、解决方案以及相应的服务，并帮助亿阳信通提升在产品适应性、技术架构等方面的能力；亿阳信通将帮助 TmaxSoft 产品在中国市场上的推广。

2、技术合作

TmaxSoft 与亿阳信通将展开在基础类软件及 SOA 类软件相关的技术合作。该等合作包括但不限于亿阳信通参与一些 TmaxSoft 产品的先期体验计划及 TmaxSoft 研发部与亿阳信通研发部间的技术交流与合作，建立联合的实验室或技术中心，TmaxSoft 向亿阳提供相应的培训，授权亿阳使用 TmaxSoft 的先进专

有技术与产品等

### 3、软件外包

亿阳信通在双方签署谅解备忘录确定合作伙伴关系后自动成为 TmaxSoft 外包服务提供商；TmaxSoft 将帮助亿阳信通在韩国及其他地区开拓外包机会。

### 4、其他新的合作机会

根据本备忘录，亿阳信通和 TmaxSoft 将共同拓展双方认为合适的其它合作机会。这些机会包括协助亿阳信通建立与另一 TmaxSoft 合作伙伴的三方合作伙伴关系，以及在各自合作伙伴名单中推介合作相关的产品与解决方案。

本次公司与 TmaxSoft 的达成战略合作伙伴关系，对公司发展国际化战备、提升公司 IT 解决方案与服务水平、进而发展软件外包业务、提升市场营销及赢利能力等具有重大而深远的意义。

特此公告。

亿阳信通股份有限公司董事会

2009年11月11日